

Karta oceny formalno-merytorycznej projektu konkursowego

NUMER WNIOSKU:

INSTYTUCJA PRZYJMUJĄCA WNIOSEK:

NUMER KONKURSU:

TYTUŁ PROJEKTU:

SUMA KONTROLNA WNIOSKU:

NAZWA WNIOSKODAWCY:

OCENIAJĄCY:

| I. WARUNKI FORMALNE/OCZYWISTE OMYŁKI (zaznaczyć właściwe znakiem „X”) | | |
|---|---|---|
| 1. | We wniosku o dofinansowanie projektu stwierdzono braki w zakresie warunków formalnych/oczywiste omyłki, które umożliwiają ocenę <u>projektuwniosku</u> . | |
| | <input type="checkbox"/> TAK – UZASADNIĆ W CZĘŚCI VII. | <input type="checkbox"/> NIE |
| 2. | We wniosku o dofinansowanie projektu stwierdzono braki w zakresie warunków formalnych/oczywiste omyłki, które uniemożliwiają ocenę <u>projektuwniosku</u> . | |
| | <input type="checkbox"/> TAK – PRZEKAZAĆ DO PONOWNEJ WERYFIKACJI WARUNKÓW FORMALNYCH I OCZYWISTYCH OMYŁEK | <input type="checkbox"/> NIE |
| <p>UZASADNIENIE PRZEKAZANIA WNIOSKU O DOFINANSOWANIE PROJEKTU DO PONOWNEJ WERYFIKACJI WARUNKÓW FORMALNYCH I OCZYWISTYCH OMYŁEK (wypełnić, jeśli w punkcie 2. zaznaczono odpowiedź „TAK”)</p> | | |
| II. KRYTERIA FORMALNE (zaznaczyć właściwe znakiem „X”) | | |
| 1. | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY <input type="checkbox"/> NIE |
| 2. | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> NIE |
| 3. | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> NIE |
| <p>UZASADNIENIE OCENY NEGATYWNEJ (wypełnić, jeśli w części II. zaznaczono „NIE” jako odpowiedź skutkującą negatywną oceną przynajmniej jednego z kryteriów formalnych)</p> | | |
| III. KRYTERIA HORYZONTALNE (zaznaczyć właściwe znakiem „X”) | | |
| 1. | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> NIE |
| 2. | | |

| | | | | |
|----|------------------------------|--|--|------------------------------|
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 3. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | | <input type="checkbox"/> NIE | |
| 4. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | | <input type="checkbox"/> NIE |
| 5. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | | <input type="checkbox"/> NIE |
| 6. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | | <input type="checkbox"/> NIE (NALEŻY WYPEŁNIĆ PONIŻSZE POLA) | |
| | | | | |
| | 1. | | | |
| | <input type="checkbox"/> 0 | | <input type="checkbox"/> 1 | |
| | 2. | | | |
| | <input type="checkbox"/> 0 | <input type="checkbox"/> 1 | <input type="checkbox"/> 2 | |
| | 3. | | | |
| | <input type="checkbox"/> 0 | <input type="checkbox"/> 1 | <input type="checkbox"/> 2 | |
| | 4. | | | |
| | <input type="checkbox"/> 0 | <input type="checkbox"/> 1 | <input type="checkbox"/> 2 | |
| | 5. | | | |
| | <input type="checkbox"/> 0 | | <input type="checkbox"/> 1 | |
| | | | | |
| | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | | <input type="checkbox"/> NIE |
| 7. | | | | |

| | | | | |
|---|------------------------------|--|--------------------------------------|------------------------------|
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> NIE | | |
| UZASADNIENIE OCENY NEGATYWNEJ (wypełnić, jeśli w części III. zaznaczono „NIE” jako odpowiedź skutkującą negatywną oceną przynajmniej jednego z kryteriów horyzontalnych) | | | | |
| IV. KRYTERIA DOSTĘPU (zaznaczyć właściwe znakiem „X”) | | | | |
| 1. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 2. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 3. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 4. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 5. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 6. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 7. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 8. | | | | |
| | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| UZASADNIENIE OCENY NEGATYWNEJ (wypełnić, jeśli w części IV. zaznaczono „NIE” jako odpowiedź skutkującą negatywną oceną przynajmniej jednego z kryteriów dostępu) | | | | |

V. KRYTERIA MERYTORYCZNE

| Lp. | Kryterium merytoryczne | Minimalna liczba punktów możliwych do uzyskania | Przyznana liczba punktów | Maksymalna liczba punktów możliwych do uzyskania | Uzasadnienie oceny w przypadku przyznania liczby punktów mniejszej niż maksymalna | |
|----------------------|------------------------|---|--------------------------|--|---|------------------------------|
| 1. | | | | | | |
| a) | | | | | | |
| b) | | | | | | |
| Spełnienie kryterium | | <input type="checkbox"/> TAK | | | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE |
| 2. | | | | | | |
| a) | | | | | | |
| b) | | | | | | |
| Spełnienie kryterium | | <input type="checkbox"/> TAK | | | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE |
| 3. | | | | | | |
| a) | | | | | | |
| b) | | | | | | |
| c) | | | | | | |
| Spełnienie kryterium | | <input type="checkbox"/> TAK | | | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE |
| 4. | | | | | | |

| | | | | | |
|--|--|------------------------------|--|--|------------------------------|
| a) | | | | | |
| b) | | | | | |
| c) | | | | | |
| d) | | | | | |
| Spełnienie kryterium | | <input type="checkbox"/> TAK | | | <input type="checkbox"/> NIE |
| 5. | | | | | |
| Spełnienie kryterium | | <input type="checkbox"/> TAK | | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE |
| Suma punktów przyznanych za kryteria merytoryczne | | | | | |

| VI. KRYTERIA PREMIUJĄCE (wpisać liczbę punktów równą określonej wadze punktowej, jeśli kryterium zostało spełnione) | | |
|--|---------------------------------|--------------------------------|
| Kryterium premiujące | Przyznana liczba punktów | Waga punktowa kryterium |

| | | |
|---|--|--|
| | | |
| Suma punktów przyznanych za kryteria premiujące | | |
| UZASADNIENIE OCENY KRYTERIÓW PREMIUJĄCYCH (wypełnić w przypadku przyznania liczby punktów mniejszej niż maksymalna w ramach oceny przynajmniej jednego z kryteriów premiujących) | | |

| VII. NEGOCJACJE (wypełnić, o ile kryteria zostały skierowane do negocjacji) | | | |
|--|------------------------------------|----------------------|--------------|
| Lp. | Kryterium skierowane do negocjacji | Warunek negocjacyjny | Uzasadnienie |
| | | | |
| | | | |

| BUDŻET PROJEKTU | | | | | |
|------------------------|------------|---------------|------------------------|------------------------------------|--------------|
| Nr zadania | Nr pozycji | Nazwa pozycji | Wartość pozycji (w zł) | Proponowana wartość pozycji (w zł) | Uzasadnienie |
| | | | | | |
| | | | | | |

| BRAKI W ZAKRESIE WARUNKÓW FORMALNYCH/OCZYWISTE OMYŁKI | | |
|--|--|--------------|
| Lp. | Brak w zakresie warunków formalnych/oczywista omyłka | Uzasadnienie |
| | | |
| | | |

VIII. LICZBA PUNKTÓW I DECYZJA O MOŻLIWOŚCI SKIEROWANIA PROJEKTU DO NEGOCJACJI LUB REKOMENDOWANIA DO DOFINANSOWANIA

ŁĄCZNA LICZBA PUNKTÓW PRYZNANYCH W CZĘŚCI V (jeśli projekt nie spełnia jakiegokolwiek kryterium merytorycznego, tj. nie uzyskał co najmniej 60% punktów w poszczególnych kryteriach merytorycznych) **oraz VI** (jeśli projekt spełnia wszystkie kryteria, w tym uzyskał co najmniej 60% punktów w poszczególnych kryteriach merytorycznych)

CZY PROJEKT SPEŁNIA WSZYSTKIE KRYTERIA OCENIANE NA ETAPIE OCENY FORMALNO-MERYTORYCZNEJ LUB PROJEKT JEST KIEROWANY DO NEGOCJACJI? (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)

| | | |
|---|---|------------------------------|
| <input type="checkbox"/> TAK, BEZ KONIECZNOŚCI KIEROWANIA DO ETAPU NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> TAK, SKIEROWANIE DO ETAPU NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE |
|---|---|------------------------------|

.....
podpis Oceniającego

.....
data

.....
podpis Przewodniczącego

.....
data